

曾经有这样一个人，他是一个翻译，在国内培训界有一定的影响力；他为那些经常来国内上课的那些大师做翻译，比如说乔吉拉德呀，汤姆霍普金斯、安东尼罗宾呀等等之类的大师。

虽然都是为一些很有影响力的人服务，但是他做翻译赚钱并不多。

一般翻译一天、主办方给他 2 万块钱，3 天大概 6 万块；他一年大概可以做到 20 场！一年的收入差不多 100 万的样子；其他的时间，他开了一个公众演说班，收费大概是 4、5 千块，加起来年收入总共差不多 200 多万吧。

虽然还不错，但做得很辛苦！

更多营销案例加 [QQ:845611353](https://www.qq.com/)

相对我们普通人来说，200 多万的年收入已经非常好了！对吧？

不过对于有绝活的人来说，还是有很大提升空间的；但他自己不懂营销，到了这个瓶颈、他无法再继续提升了！

偶然的会.....

这位翻译大师遇到了一个营销大师！

他向大师咨询：“XX 老师，我很早就听说过你了，你能不能帮我出几招，能够快速的帮我把业绩做上来？然后又不花很多精力？”

更多营销案例加 [QQ:845611353](https://www.qq.com/)

这人真够贪心的！

自己多少年都没能解决的事情，想做起来、还不想花什么精力！  
这不是给老师出难题吗？

如果是你，你能有什么好主意吗？

出乎意外的是，老师说：“这太简单了、非常简单！从现在开始  
你不要去卖那 4、5 千块的什么培训了！”

那翻译大师：“啊！不卖培训，我卖什么呀？”

更多营销案例加 [QQ:845611353](https://www.qq.com/)

老师说：“从现在开始，你帮那些大师做翻译也不要收主办方的现金了！”

听到这里，那位翻译大师冷汗都冒出来了！培训也不卖了，连翻译费现金都不收了？老师你这还让不让我活呀？

老师说：“从现在开始，你不要再卖那个 4000-5000 元的课程了；你卖什么呢，你去卖一个组合。这个组合怎么打造呢？你听我说，你去那个大师的演讲翻译时，做了 3 天翻译赚了 6 万块，其实对你来说也不容易；

你说，这样，我不要你的 6 万块现金，你只需送给我 20 个名额就可以了。那些大师的课程一般都是卖 3 万块钱一个的，只有卖出去了才是钱。所以呢，你要 20 个名额，不要钱了，人家

更多营销案例加 [QQ:845611353](https://www.qq.com/)

应该很愿意，因为主办方是不愿意拿出现金来的；而送名额对他们来说，不就是增加几把椅子吗？所以你就可以要 **20** 个名额。

那么一场 **20** 个名额，**20** 场呢，就是 **400** 个名额！所以，你回去之后，你可以卖一个会员。

这个会员就卖 **10** 万元一个，会员可以上你所有去做翻译的课程，并且保证一年至少上 **4** 个大师的 **3** 万元一个的课程，**3** 万元一个，至少 **4** 次，就已经是价值 **12** 万了！并且有可能和大师们一起合影！”

很多企业家，他就特别愿意把与大师的合影挂在自己的办公室！这个价值感对他们来说其实也是巨大的。

更多营销案例加 [QQ:845611353](https://www.qq.com/)

翻译大师，经过老师一番点化之后终于明白！所以后来他就卖这种组合，一下子，第一次在他的老客户数据库里促销，大概就卖了 50 几个！

那 50 几个已经 500 万了！

而且现在很轻松，他只需要服务好这 50 几个人，而且越高端的客户越容易服务，他非常开心，再也不需要去卖 4 天的低端课程了！

所以，我们来看看.....

更多营销案例加 [QQ:845611353](https://www.qq.com/)

老师在没有增加他任何成本的情况下，只是把这个价值重新做了一个组合并打包，就轻而易举地帮助他倍增了数倍的收入！而且是一个多方共赢、大家皆大欢喜的局面！

现在，你觉得他的生活是不是会更加轻松了？更加幸福了！他再去做翻译的时候，主办方是不是会更加感谢他？因为他没有收对方的钱！

那些学员会不会更感谢他？因为他们花了 **10** 万块钱，可以上至少 **4** 位大师的课程，可以和大师合影，可以结交大量人脉；然后整个价值的包装更好了，学员会更感谢他！

他的生活更轻松了，然后他的幸福指数也更高了！这个组合太巧妙了！

更多营销案例加 [QQ:845611353](https://www.qq.com/)

你理解到这里面的玄机了吗？说起来很简单的一件事，可如果不从思维上转变过来，那是很难得到真正的价值的。

营销就是价值的魔术！

实际上创造价值不需要成本，只是一种腾挪，一种组合而已；贡献价值和成本之间没有正比关系，不是说你花了很多成本，才能给很多的价值，我们的创造力在于怎么创造价值，而不是花很多成本。

只需通过这么一通价值组合、腾挪、搬动、组合拳，才创造出来了很多高价值，实际上成本一分钱都没有增加，甚至什么成本都没有！

更多营销案例加 [QQ:845611353](https://www.qq.com/)

我们所有的人都得学会掌握这种能力。

贡献 **10** 倍的价值，索取 **1** 倍的回报；那么你对这个社会有 **9** 倍的价值在外面传播，对你来说是非常好的。

我们会经常想，怎样贡献 **10** 倍的价值，索取 **1** 倍的回报呢？

有时候我们发现，干嘛要去索取 **1** 倍的回报？只要你贡献 **10** 倍的价值，你不需要索取，至少 **1** 倍的回报会回到你身边；所以你只需要琢磨透的是，怎么贡献 **10** 倍的价值而不需要花太多的成本？

只要你贡献了足够的价值，那 **1** 倍的回报一定会自动回来！

更多营销案例加 [QQ:845611353](https://www.qq.com/)

在这里，我不想做出自己的判断，不想影响你的思考；你从这个案例里面学到了什么？获得了什么价值？这是你自己需要思考的。